



Délégué Commercial & Développement de Marque Wallonie/Bruxelles (H/F/X)

www.bsc.be

Vous êtes passionné(e) par le design, l'architecture et la relation client? Vous souhaitez représenter des marques de qualité et contribuer à leur développement sur le marché wallon?

Dans le cadre du développement de ses activités, BSC recherche un(e) Délégué(e) Commercial(e) Wallonie pour renforcer la présence de ses marques auprès des grossistes, showrooms, architectes et prescripteurs.

Votre mission

En tant qu'ambassadeur de nos marques, vous êtes responsable du développement commercial en Wallonie.

Vous travaillez sur deux axes principaux:

- Développement des showrooms et grossistes
- Visiter régulièrement les points de vente partenaires.
- Former les équipes commerciales et les conseillers showroom.
- Présenter les nouveautés et les collections.
- Veiller à la visibilité et à la bonne mise en avant des produits.
- Développer les ventes auprès du réseau de distribution.

Création de la demande sur le marché:

- Développer des relations avec les architectes, architectes d'intérieur, promoteurs immobiliers et maîtres d'ouvrage.
- Organiser des présentations produits et des événements.
- Identifier les projets en amont et générer des opportunités commerciales.
- Positionner nos solutions dans les projets résidentiels et tertiaires.
- Assurer une veille du marché et de la concurrence.



Délégué Commercial & Développement de Marque Wallonie/Bruxelles (H/F/X)

www.bsc.be

Votre profil

- Vous possédez une première expérience commerciale (1 à 5 ans).
- Une expérience dans le sanitaire, le bâtiment, l'aménagement intérieur, la cuisine ou le design constitue un atout.
- Vous êtes dynamique, autonome et orienté(e) résultats.
- Vous aimez créer des relations durables avec vos clients.
- Vous avez une excellente présentation et êtes à l'aise en public.
- Vous êtes capable de travailler de manière indépendante tout en collaborant avec une équipe.
- Vous maîtrisez parfaitement le français. Le néerlandais constitue un atout.

Ce que nous offrons

- Une fonction variée avec une grande autonomie.
- La possibilité de représenter des marques reconnues et innovantes.
- Un accompagnement et des formations produits.
- Une rémunération attractive complétée par un système de bonus.
- Voiture de société, téléphone et ordinateur portable.
- Une ambiance de travail dynamique au sein d'une entreprise familiale en pleine croissance.

À propos de BSC

BSC est spécialisée dans la commercialisation de solutions sanitaires innovantes et durables en Belgique et au Luxembourg. Nous collaborons avec les principaux acteurs du marché et développons des marques reconnues auprès des professionnels du secteur.

Envie de participer à notre croissance et de devenir l'ambassadeur de nos marques en Wallonie?
Rejoignez-nous!

Envoyez votre CV et votre lettre de motivation à elke@bsc.be